

ASEO, CUIDADO PERSONAL Y BELLEZA

• Aseo general • Cuidado personal • Belleza •



HENKEL COLOMBIANA S.A.S.

ALFREDO MORALES PAYÁN
PRESIDENTE PARA LA REGIÓN ANDINA
43 AÑOS - CALI

Tiempo en la empresa: 16 años.

Tiempo en el cargo actual: 4 años.

Clave de su éxito profesional: Inspiración y disciplina.

Modelo profesional a seguir: Mi padre.

Idiomas: Alemán, español, francés e inglés.

Pregrado: Ingeniería Química. Universidad del Valle, Cali.

Posgrado: MBA. Universidad de Toulon, Toulon, Francia.

ACERCA DE LA EMPRESA:

Sede administrativa en Colombia: Bogotá.

Inicio de operaciones en el país: 1987

No. de empleados: 500

Ventas 2011 (\$ millones): \$219.000

Ventas esperadas 2013 (\$ millones): +15% vs. 2012

Mayor área de inversión en el 2013: Innovación.

Mayor reto para este año: Sorprender con Innovación.

GRANDE



JGB S.A.

MAURICIO ALFORD FORERO
DIRECTOR GENERAL
51 AÑOS - BOGOTÁ

Tiempo en la empresa: 10 años.

Tiempo en el cargo actual: 10 años.

Clave de su éxito profesional: Persistencia.

Modelo profesional a seguir: Vitorio Emiliani, director de L'Oréal América Latina.

Idiomas: Español, francés e inglés.

Pregrado: Contaduría Pública. Universidad Externado de Colombia, Bogotá.

Posgrado: Mercadeo. CEDEP, Fontainebleau, Francia.

ACERCA DE LA EMPRESA:

Sede administrativa en Colombia: Cali.

Inicio de operaciones en el país: 1925

No. de empleados: 953

Ventas 2011 (\$ millones): \$151.738

Ventas esperadas 2013 (\$ millones): n.s.

Mayor área de inversión en el 2013: Las marcas de JGB.

Mayor reto para este año: Brindar excelente calidad a precio justo.

GRANDE



L'ORÉAL COLOMBIA S.A.

PHILIPPE D'HAVÉ
DIRECTOR GENERAL (COUNTRY MANAGER)
46 AÑOS - BRUSELAS, BÉLGICA.

Tiempo en la empresa: 21 años.

Tiempo en el cargo actual: 1 año.

Clave de su éxito profesional: Pragmatismo y ambición.

Modelo profesional a seguir: Steve Jobs.

Idiomas: Español, flamenco francés, inglés y ruso.

Pregrado: n.s.

Posgrado: Commercial Engineer (MBA), Free University of Brussels, Solvay Brussels School, Bruselas, Bélgica.

ACERCA DE LA EMPRESA:

Sede administrativa en Colombia: Bogotá.

Inicio de operaciones en el país: 1994

No. de empleados: 160

Ventas 2011 (\$ millones): 100.000

Ventas esperadas 2013 (\$ millones): \$150.000

Mayor área de inversión en el 2013: Publicidad.

Mayor reto para este año: Reclutar nuevos consumidores.

GRANDE

EMPRESA GRANDE: ≥ \$70.000 MILLONES • EMPRESA MEDIANA: ENTRE \$70.000 MILLONES Y \$20.000 MILLONES • EMPRESA PEQUEÑA: ≤ \$20.000 MILLONES