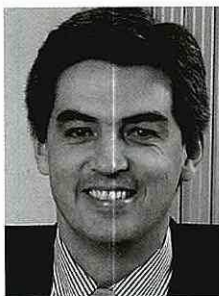


# EQUIPO DE TRANSPORTE

• Autopartes • Distribuidores y concesionarios automotores • Distribuidores y concesionarios motos • Ensambladoras vehículos automotores •



## GM COLMOTORES S.A.

JORGE ALEJANDRO MEJÍA GONZÁLEZ  
PRESIDENTE  
44 AÑOS - BOGOTÁ

Tiempo en la empresa: 9 meses.  
Tiempo en el cargo actual: 9 meses.  
Clave de su éxito profesional: n.s.  
Modelo profesional a seguir: Jaime Ardila, presidente de GM Suramérica.  
Idiomas: Español, inglés y portugués.  
Pregrado: Administración de Empresas. Universidad CESA, Bogotá.  
Posgrado: MBA. Inalde, Bogotá.

### ACERCA DE LA EMPRESA:

Sede administrativa en Colombia: Bogotá.  
Inicio de operaciones en el país: 1956  
No. de empleados: 1835  
Ventas 2011 (millones): \$3.638.964  
Ventas esperadas 2013 (millones): \$3.455.044  
Mayor área de inversión en el 2013: La nueva zona franca industrial Colmotores  
Mayor reto para este año: La fabricación de vehículos.

GRANDE



## TOYOTA DE COLOMBIA S.A.

EDGAR HERNANDO HOYOS GRANADOS  
DIRECTOR COMERCIAL  
43 AÑOS - BOGOTÁ

Tiempo en la empresa: 17 años.  
Tiempo en el cargo actual: 2 años.  
Clave de su éxito profesional: Ejercer liderazgo participativo.  
Modelo profesional a seguir: Ricardo Obregón, quien fue presidente del Grupo Carvajal.  
Idiomas: Español e inglés.  
Pregrado: Ing. Mecánica. Univ. Nacional de Colombia, Bogotá.  
Posgrado: Master Executive en Dirección de Empresas Internacionales. Fundación EOI, Madrid, España.

### ACERCA DE LA EMPRESA:

Sede administrativa en Colombia: Cota (Cundinamarca).  
Inicio de operaciones en el país: 2008  
No. de empleados: 93  
Ventas 2011 (millones): \$499.585  
Ventas esperadas 2013 (millones): \$603.000  
Mayor área de inversión en el 2013: Infra. tecnológica y de servicios.  
Mayor reto para este año: Ampliar participación de mercado al 2,5%

GRANDE



## SUPERPOLO S.A.

MAGNUS HEDER HENZ CRUZ  
GERENTE GENERAL  
46 AÑOS - CAXIAS DO SUL, BRASIL

Tiempo en la empresa: 3 años, 8 meses.  
Tiempo en el cargo actual: 1 año.  
Clave de su éxito profesional: Más de 20 años de experiencia.  
Modelo profesional a seguir: Edson Mainieri, director corporativo de Marcopolo Brasil.  
Idiomas: Español, portugués, inglés e italiano.  
Pregrado: Ingeniería Mecánica. UCS Caxias Do Sul, Caxias, Brasil.  
Posgrado: Esp. en Gerencia. Universidad Externado, Bogotá.

### ACERCA DE LA EMPRESA:

Sede administrativa en Colombia: Cota (Cundinamarca).  
Inicio de operaciones en el país: 2001  
No. de empleados: 1020  
Ventas 2011 (millones): \$277.131  
Ventas esperadas 2013 (millones): \$170.000  
Mayor área de inversión en el 2013: Lanzamiento de 3 nuevos productos para el transporte de pasajeros.  
Mayor reto para este año: Mantener la rentabilidad.

GRANDE



## AUTOGERMANA S.A.

ANDRÉS MITSUO FUSE P.  
GERENTE GENERAL  
38 AÑOS - BOGOTÁ

Tiempo en la empresa: 1 año, 10 meses.  
Tiempo en el cargo actual: 1 año, 10 meses.  
Clave de su éxito profesional: Ocuparme en lugar de preocuparme por las situaciones.  
Modelo profesional a seguir: n.s.  
Idiomas: Español, inglés, alemán y portugués.  
Pregrado: Ingeniería Industrial. Universidad de los Andes, Bogotá.  
Posgrado: MBA. Universidad de Cataluña, Barcelona, España.

### ACERCA DE LA EMPRESA:

Sede administrativa en Colombia: Bogotá.  
Inicio de operaciones en el país: 1982  
No. de empleados: 400  
Ventas 2011 (millones): \$222.267  
Ventas esperadas 2013 (millones): \$400.000  
Mayor área de inversión en el 2013: Servicio posventa.  
Mayor reto para este año: Satisfacción total de clientes.

GRANDE

EMPRESA GRANDE: ≥ \$70.000 MILLONES • EMPRESA MEDIANA: ENTRE \$70.000 MILLONES Y \$20.000 MILLONES • EMPRESA PEQUEÑA: ≤ \$20.000 MILLONES