

ECONOMÍA INFORME

# El intercambio que da nueva cara a Johnson

Estados Unidos y Reino Unido comenzaron negociaciones de un acuerdo de libre comercio. Estaría este año.

Por JULIANA GIL GUTIÉRREZ

Cuando comenzó a hablarse de la salida del Reino Unido de la Unión Europea (Brexit) en 2016 hubo una motivación económica en el medio: los conservadores estaban convencidos de que estar dentro del bloque comunitario limitaba la economía del país, que era uno de sus mayores aportantes respecto a otras naciones más pequeñas.

Esa idea de un Reino Unido capaz de ser un actor económico de talla mundial sin estar conectado con el resto de los europeos fue uno de los motivos que estimuló el retiro de la Unión Europea, que comenzó el pasado 31 de enero y que actualmente se encuentra en un periodo de transición, hasta diciembre de este año. El divorcio económico es uno de los componentes más fuertes y ayer la administración del primer ministro *Boris Johnson* dio el primer paso para reforzar la idea de independencia en esa materia.

Reino Unido y Estados Unidos comenzaron a explorar un tratado de libre comercio “ambicioso”, según lo describió el negociador de la Casa Blanca *Robert Lighthizer*, que esperan esté listo antes de noviembre de este año, cuando son las elecciones presidenciales en las que el mandatario *Donald Trump* se disputará la continuidad en el poder.

Ambos ya son socios. El intercambio compartido de bienes y servicios ronda los \$261.9 mil millones de dólares y el Reino Unido es el séptimo socio comercial de bienes más grande de Estados Unidos, según la oficina del Representan-



PARA SABER MÁS

## ¿LOGRARÁN LA NEGOCIACIÓN?

El decano de Economía de la Universidad Externado, *Julián Arévalo*, apunta que negociar un tratado en condiciones normales puede ser difícil, pero en este caso ambos países, de cierta forma, lo necesitan. “La situación económica del Reino Unido con el Brexit puede empeorar porque se retiraron del bloque por razones políticas, pero esto llevó a un deterioro del comercio, y Trump necesita mostrar una victoria de cara a las elecciones de noviembre”, afirma. Aunque a Londres le conviene, no cubriría el vacío en comercio que deja el Brexit.

te de Comercio de ese país. Washington exporta a Londres, especialmente, aeronaves, metales preciosos y maquinaria, mientras las importaciones son vehículos, maquinaria y productos farmacéuticos.

Ya eran viejos aliados y lo que hacen las negociaciones es consolidar la relación para un escenario en el que los británicos no son más una ficha de la Unión Europea. “Independientemente del nivel de profundidad del acuerdo y del impacto que pueda tener en la economía del Reino Unido, el pacto al que lleguen será totalmente simbólico, un espaldarazo de Trump en medio de la lógica nacionalista de la administración de Johnson”, co-



El primer ministro del Reino Unido *Boris Johnson* y el presidente de Estados Unidos *Donald Trump* tienen estilos de liderazgo nacionalistas. Ambos son de tinte conservador. FOTO GETTY

menta el internacionalista de la Universidad del Rosario, *Matías Alejandro Franchini*.

La Casa Blanca de Trump no es un actor fácil para negociar. Cuando estuvo en discusión el T-MEC (Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá) fue el mandatario que más frenó al avance de las negociaciones del triángulo norte del continente. Mientras el primer ministro *Justin Trudeau* y *Andrés Manuel López Obrador* daban casi por hecho que el pacto estaba listo, Trump aún cuestionaba las negociaciones, buscando de qué manera Estados Unidos podía estar mejor beneficiado.

7

meses tienen para negociar el tratado, antes de noviembre.

Ese acuerdo, después de tres años de discusión, apenas se firmó en enero de este año.

Sin embargo, en este escenario la atención se centra en Johnson, quien tiene que negociar a varios bandos. Mientras en América busca fortalecer sus alianzas, en Europa debe acordar la relación eco-

nómica futura con sus exaliados europeos, la relación posbrexit. Estar en conversaciones en diversos frentes, entonces, “legítima al Reino Unido como un país fuerte en comercio exterior, lo que fortalecerá la posición que ya tiene como una ficha significativa de la política internacional”.

Empero, la prueba de fuego para Johnson llegará en diciembre cuando se conozca el resultado de su negociación con los europeos y qué tan lejos llegará su acuerdo con el Estados Unidos de Trump, un presidente cuya continuidad en el poder después de noviembre de 2020 aún está en duda ■

## Médicos siguen sin elementos de bioseguridad en el trabajo

Por COLPRENSA

Un nuevo informe de la Federación Médica Colombiana sobre la situación del personal médico en el país, con datos recolectados entre el 17 y el 27 de abril, muestra que por lo menos el 81 % de los profesionales de la salud han manifestado acciones discriminantes en su contra.

Los escenarios donde más ha ocurrido este hecho son: comercio (31 %), IPS (13 %), transporte público (22 %) y cerca de la casa (34 %).

Asimismo, el 80 % de los profesionales consultados asegura que aún no cuentan con insumos de protección personal para atender a los pacientes ni para evitar el contagio del covid-19. El 46 % de los en-

cuestados tuvo que obtener estos insumos a partir de recursos propios, al 48 % se los suministró el empleador y un 5 % lo obtuvo mediante donaciones. Además, el 88 % manifestó que los implementos no son entregados por completo, contra un 12 % que sí ha recibido insumos en su totalidad.

Lo que más preocupa de este panorama es que en el reciente informe del INS, se detectaron 459 miembros del sector salud con coronavirus.

“Gran parte de los contagiados por covid son auxiliares de enfermería con 138 casos, le sigue el sector de enfermería con 109”, expresó Carolina Corcho, vicepresidenta de la Federación Médica Colombiana.

Otro factor que preocupa a

la federación es que cerca del 37 % de los profesionales ha pensado en renunciar, debido a los retrasos en los pagos, falta de insumos, discriminación y miedo a estar contagiados por el Covid-19.

Ante las deudas, vale recordar que el ministro de Salud, Fernando Ruiz Gómez, la semana pasada dijo que la meta es abonar al menos 273 mil millones de pesos, de los 460 mil millones de pesos que se les deben a unos 23.000 trabajadores del sector.

Aunque las ARL han dicho que sí han cumplido, tanto la Procuraduría como la Contraloría las tienen bajo lupa, pues las denuncias cada vez son más frecuentes y el riesgo sigue estando latente en los hospitales del país ■

## ¿DIFICULTAD AUDITIVA?

OYE, PERO NO ENTIENDE

Conozca la nueva tecnología que separa el ruido entre palabras.

Examen y diagnóstico SIN COSTO



Atención Domiciliaria  
**350 3160010**  
Sede San Diego

