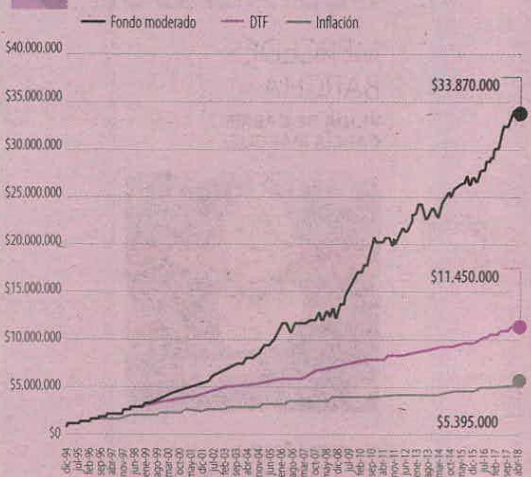
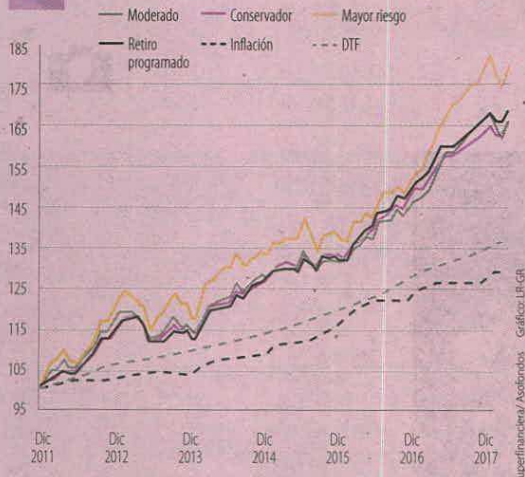


## EVOLUCIÓN DEL AHORRO EN LOS FONDOS

UN AFILIADO QUE TENÍA \$1 MILLÓN EN DICIEMBRE DE 1994



UN AFILIADO QUE TENÍA \$100 EN DICIEMBRE DE 2011



Cambio	Ene-18	Feb-18	Mar-18	Abr-18	Total 2018	Solicitudes del 01 de enero a 8 de mayo
Rais a Colpensiones	9.098	11.014	11.478	10.041	41.631	38.217
Colpensiones a Rais	1.940	552	711	575	3.778	56.042

Fuente: Colpensiones / Superfinanciera / Asofondos

LABORAL. ENTRE 7.000 Y 8.000 PERSONAS SE TRASLADAN SIN RECIBIR DOBLE ASESORÍA

## En cuatro meses se han hecho 38.217 solicitudes de cambio a Colpensiones

BOGOTÁ. Desde el 1 de enero hasta el 8 de mayo de este año se han realizado en promedio 298 procesos de doble asesoría por día, eso significa un aumento de 94% frente a las cifras del primer año de implementación de esta herramienta, que mostraban en promedio 153 asesorías diarias.

Los pedidos habrían aumentado este año por el miedo que generaron las cifras negativas en los extractos de algunos fondos privados entre enero y febrero, que se vieron afectados por la volatilidad de los mercados.

Ahora, a pesar de que los traslados que se concretaron del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad (Rais) al de Prima Media (RPM) se han mantenido estables, con 10.408 traslados por mes en promedio este año; lo que preocupa a los expertos es que de esos afiliados solo cerca de 3.000 reciben doble asesoría a la hora de tomar la decisión.

Desde el 1 de enero de este año, este mecanismo es obligatorio para las mujeres mayores de 37 años y hombres mayores de 42 años. Por lo que el grupo que no recibe asesoría y que preocupa a los expertos es el de los afiliados más jóvenes, que serían entre 7.000 y 8.000 personas que están haciendo el cambio sin conocer si es o no lo correcto.

Según Carlos Manuel Uribe, fundador de Previsión, "el común denominador en estos cambios es el desconocimiento y las leyes no han exigido que los fondos entreguen la información adecuada a los afiliados. El miedo y el desconocimiento que se crea, por ejemplo, con eventos como la baja de las bolsas, impulsa los traslados de manera equivocada. No quiere decir que en sí el cam-

### Cinco errores a la hora de cambiar

Para Cuervo, hay errores comunes al hacer el cambio. Uno es no contemplar la proyección laboral, "si voy a tener trabajos formales o si conseguiré las semanas que pide el RPM. Dos, la proyección de si existirán periodos de expatriación que impidan cotizar. Tres, no asesorarse. Cuatro, creer las proyecciones y no ser consciente de las variables. Y quinto, no ver que hay discusiones de reformas, porque lo que hoy existe es muy seguro que no esté vigente en el futuro".



ADRIANA GUZMÁN  
PRESIDENTA DE COLPENSIONES

"Una información clara, neutral y especialmente un análisis transparente, permite a los usuarios del sistema pensional tomar la mejor decisión".



DAVID CUERVO  
DIRECTOR WEALTH MERCER

"No asesorarse correctamente sería el primer problema. Hay que entender las diferencias de régimen, en especial analizar de acuerdo a las características personales cuál le conviene".

SÍGANOS EN:  
[www.larepublica.co](http://www.larepublica.co)

Con las 10 preguntas que responden los fondos a sus afiliados.



bio sea malo, pero si hemos visto que muchos de los traslados se hacen bajo el pánico y la incertidumbre y no sobre decisiones conscientes e informadas".

Así, para Uribe a pesar de que cada caso es diferente, pocas personas saben en realidad qué es lo que más les conviene.

Con esta opinión, coincide Estefano Farné, director del Observatorio de mercado de trabajo y seguridad social de la Universidad Externado, quien explicó que las personas "prien-

san que por ejemplo en Colpensiones les va mejor por el promedio de los últimos 10 años, pero desconocen que en este régimen se exige un mínimo de semanas, o no tienen en cuenta qué sería lo adecuado si tienen un trabajo estable y con ingresos crecientes".

Es por esto que los expertos señalan que será interesante analizar qué pasa a partir del 1 de octubre, cuando la herramienta de la doble asesoría sea obligatoria para todos los afiliados.

Con esta opinión coincide Adriana Guzmán, presidenta de Colpensiones, quien señaló que "es fundamental que cada vez más personas estén informadas sobre su proyección para alcanzar la pensión. En Colpensiones nuestro objetivo es pensionar a más colombianos para que tengan una vejez asegurada, por lo que una información clara, neutral y especialmente un análisis transparente, permite tomar la mejor decisión. Nos gusta mucho la doble asesoría porque las personas pueden trasladarse con la mejor información", explicó.

Para David Cuervo, director de Wealth Mercer, es fundamental que "las personas se asesoren y entiendan las diferencias entre regímenes, pero en especial que analicen, de acuerdo a las características personales qué les conviene, porque la gente cree en el amigo y se olvida de los medios como la doble asesoría o asesores independientes".

Otro tema que explican los expertos podría estar cobrando relevancia, es que el incentivo de los rendimientos ya no es suficiente para los jóvenes. En este sentido, señalaron que a pesar de que en los fondos privados hay rendimientos sobre el dinero que se ahorra (a diferencia del RPM donde solo se suma la inflación), para muchos este incentivo no es suficiente para "correr el riesgo" de la volatilidad del mercado. Esto, porque ven que al final las pensiones "son muy bajas", y prefieren apostar por cumplir las semanas del régimen público y esperar a que en los últimos 10 años se aumenten los ingresos que reciben como salario.

LILIAN MARINO ESPINOSA  
lmarino@larepublica.com.co

## Negociación de facturas electrónicas llegará a \$120 billones

BOGOTÁ. A pesar de que a junio de este año, la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales de Colombia (Dian) informó que aproximadamente 3.000 contribuyentes deben estar facturando electrónicamente, tan solo 3% de las empresas lo está haciendo actualmente.

Sin embargo, según cifras entregadas por el centro de estudios de la Asociación Colombiana de Factoring y Entidades Afines (Asofactoring) analizando las cifras de este año y proyecciones que se darían el próximo año, las facturas electrónicas negociadas en la vigencia siguiente aumentarán y llegarán a \$120 billones.

Según la entidad para llegar a esta cifra se basa en un crecimiento de 2% del PIB que permitirá "penetrar los mercados a nivel nacional y territorial, igual que dinamizará el proceso de acercamiento de las micro y pequeñas empresas al comercio virtual, lo que constituye un reto para los sistemas de negociación, las instituciones financieras, comerciales y de economía solidaria, habilitadas por el Estado, y la estrecha participación de los gremios de la producción y de los servicios".

Para iniciar este proceso de educación respecto a la facturación electrónica el 22 de mayo se llevará a cabo el foro de factoring electrónico en el auditorio de Uniandinos y contará con la presencia de Eduardo Rincón, presidente de Asofactoring; Bancóldex; Miguel Adames, presidente de Mercofact S.A y Certicámara.

LAURA FERNANDA BOLAÑOS R  
lbolaños@larepublica.com.co

### Consejos de preparación para las empresas

Para que las empresas no fallen en la implementación de la facturación electrónica, son varias las organizaciones que han decidido crear un listado de consejos básicos. Entidades como Banco Multibank informaron que en primera instancia se debe conocer que el Registro de Facturas Electrónicas (Refel) es "la plataforma electrónica administrada por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo a través de la cual el emisor o tenedor legítimo de una factura realiza el endoso electrónico".

## 3.000 PAGADORES

DEBEN ESTAR FACTURANDO A JUNIO DE FORMA ELECTRÓNICA Y SOLO 3% LO HACE AHORA.