

CONMUTADOR
(1) 4227600

LÍNEA GRATIS
018000 510051

BOGOTÁ, CARRERA 13A #37-32
OFICINA CENTRO BOGOTÁ: (1) 4227600 EXT: 1402, 1404, 1204 /// FAX BOGOTÁ: (1) 2814481

OFICINAS REGIONALES: ARMENIA: (6)7468909 - BARRANQUILLA: (5)3161870 - BUCARAMANGA: (7)6910190 - CALI: (2)3690750 - CARTAGENA: (5)6429400 - GIRARDOT: (1)8310404 - IBAGUE: (8)2612062 - MANIZALES: (6)8720900 - MEDELLIN: (4)2040040 - NEIVA: (8)8662438 - PEREIRA: (6)3470350 - TUNJA: (8)7404015 - VILLAVICENCIO (3108107730) - CHIQUINQUIRA (8)7264866-3105516455

asuntoslegales.com.co /// edictos@larepublica.com.co

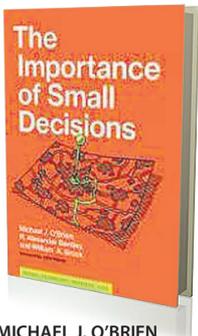
@asulegalesLR



25.SEP.2020

VIERNES

¿Qué leer?



MICHAEL J. O'BRIEN
MIT PRESS
PÁGS. 160

TECNOLOGÍA

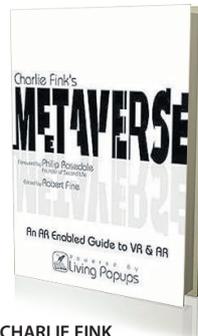
LA IMPORTANCIA DE LAS DECISIONES

PALABRAS CLAVE:

• Se abordan los desafíos actuales en materia del procesamiento de la información y la toma de decisiones y los sitúa en un contexto evolutivo más amplio.

LO QUE USTED APRENDERÁ:

• Formas de adaptación humana.



CHARLIE FINK
COOL BLUE MEDIA
PÁGS. 296

TECNOLOGÍA

EL METAVERSO DE CHARLIE FINK

PALABRAS CLAVE:

• La realidad virtual y la realidad aumentada se manifiestan hoy día respaldadas por los gigantes de la tecnología y están promovidas por el arte y el comercio.

LO QUE USTED APRENDERÁ:

• Aplicación de tecnología en la organización.

GESTIÓN

LA QUINTA DISCIPLINA

PALABRAS CLAVE:

• Construir aprendizajes organizacionales que sean adaptables y capaces de analizar el complejo mundo de los sistemas es la clave para sobrevivir en la actualidad como empresa, organización o grupo social.

LO QUE USTED APRENDERÁ:

• Hay cinco disciplinas clave para abrir la mente y cambiar los paradigmas sobre cómo enfrentar los problemas. Análisis y reflexiones de viejos paradigmas.

UNA APROXIMACIÓN SOCIOLOGICA AL CONFLICTO LOCAL

Víctimas del conflicto armado en el caso colombiano

VARIOS AUTORES
U. EXTERNADO
PÁGS. 472



BOGOTÁ_ Este libro contiene ocho estudios sobre las víctimas del conflicto armado desde diferentes perspectivas de las ciencias jurídicas y sociales.

Además, incluye una aproximación de carácter sociológico sobre la noción de víctima, una revisión crítica del régimen de reparación en las *Fuerzas Armadas*, un análisis estadístico de las víctimas militares y un examen del uso de minas antipersona como medio ilícito de combate que se traduce en crimen de guerra.

Ofrece también un detallado informe del desminado humanitario em-

prendido por el *Ejército Nacional* para reparar el tejido social de las comunidades que han sufrido esta práctica atroz de los alzados en armas.

La presente obra es una contribución más de la colección *Ejército, Institucionalidad y Sociedad*, el amplio repertorio de trabajos de investigación auspiciado por el *Ejército* para fortalecer el análisis de las consecuencias del conflicto armado en el país.

Estos aportes, emprendidos con independencia académica, fueron realizados por estudiosos que prestan labores de asesoría en el Comité de Altos Estudios para el Fortalecimiento Institucional (Caefi) del *Ejército Nacional* y que buscan establecer una memoria sobre el desarrollo del conflicto en el país y de todos los actores que han estado involucrados en las diferentes áreas.



SÍGANOS EN:
Asuntoslegales.com.co
Con más sobre el pleito entre Almacenes Éxito y Caficultores de Sevilla.

JONATHAN TORO
jtoro@larepublica.com.co
#DíaDeLectura



PETER M. SENGE
GRANICA EDITOR
PÁGS. 480

GESTIÓN

GANADORES Y EL ENGAÑO

PALABRAS CLAVE:

• Sin importar su tipo de negocio, estos principios se aplican a su trabajo y a su vida. Ninguno de ellos es nuevo: honor, justicia, honestidad y respeto son tan antiguos como el tiempo, pero considere este libro como un curso de actualización destinado a reforzar lo que usted ya sabe acerca de la moral y la ética.

LO QUE USTED APRENDERÁ:

• Jugar limpio, ser fuerte, darlo todo, no hacer trampas, decir la verdad y mantener la palabra.



HARVARD BUSINESS
REVERTÉ MANAGEMENT
PÁGS. 208

LABORAL

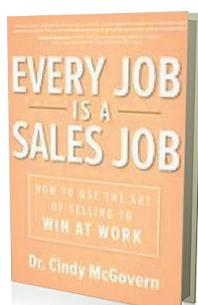
CONTROLA EL ESTRÉS EN EL TRABAJO

PALABRAS CLAVE:

• Harvard Business Review reúne en este libro artículos y testimonios que le permitirán controlar el estrés en el trabajo y convertirlo en un estímulo de productividad.

LO QUE USTED APRENDERÁ:

• Manejar el estrés a su favor.



CINDY MCGOVERN
MCGRAW HILL
PÁGS. 224

LABORAL

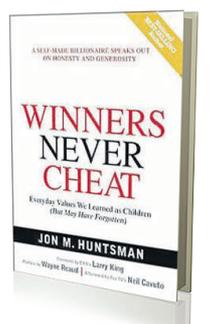
CADA TRABAJO ES UNA VENTA

PALABRAS CLAVE:

• Sin importar cuál sea su trabajo, todo el mundo vende algo. Por ello, la gente requiere habilidades esenciales de ventas incluso quienes no sean vendedores.

LO QUE USTED APRENDERÁ:

• Aprender a vender desde el discurso.



JON M. HUNTS-
MAN
WHARTON
PÁGS. 224