

BANCOS. SI TIENE UNA DEUDA CON UN BANCO, PUEDE TRASLADARLA A OTRA ENTIDAD CON MEJORES TASAS O PLAZOS

# Use la compra de cartera para darle

**BOGOTÁ.** ¿Se ha preguntado a qué se refieren cuando hablan de compra de cartera? ¿En alguna ocasión se ha comunicado con usted una entidad financiera que le ofrece comprar sus deudas con una mejor tasa?

Según *Asobancaria*, "la compra de cartera consiste en trasladar un saldo total o parcial de una entidad financiera a otra que le puede ofrecer una mejor tasa de interés, además de extenderle el plazo del pago de sus obligaciones".

Expertos consultados por *LR* explicaron cuáles son algunas de las motivaciones por las que una persona utiliza este mecanismo, las ventajas de usarlo y qué tener en cuenta a la hora de hacerlo.

**Alfredo Barragán**, experto en banca de la *Universidad de Los Andes*, manifestó que en la mayoría de casos las personas acceden a este mecanismo cuando se están viendo 'cortos' de presupuesto y no quieren quedar mal con las entidades bancarias. Caso en el que coincide **Juan Carlos González**, docente de Finanzas de la *Universidad Externado de Colombia*, quien además agregó que la gente también puede acudir a la compra de cartera con el fin de mejorar las condiciones de su crédito y agrupar las deudas con uno o dos bancos como parte de una estrategia financiera.

Algunas de las recomendaciones a tener en cuenta si está pensando en vender su cartera o unificar deudas, según los expertos consultados, son: tener diversas opciones de bancos y escoger el que le ofrezca las mejores condiciones, no solo estar atento a la mejor tasa

de interés que le ofrezcan, sino también saber si el plazo de la deuda cambia.

Lo que debe evaluar es si por el hecho de tener un mayor tiempo en el pago de los intereses a la final terminaría pagando más. Así mismo, analice que en el caso de que se reduzca el periodo, es posible que no se vea una diferencia en los pagos mensuales del nuevo crédito comparado con el anterior o si, por el contrario, se acorta el plazo, pero sube el monto a pagar.

**Isabel Mantilla**, directora de Educación Financiera y Sostenibilidad de *Asobancaria*, añadió que también se deben revisar muy bien las condiciones y requisitos que tiene cada banco, pues estos podrían tener, por

ejemplo, costos asociados al seguro de la deuda, a estudios de crédito, entre otros, que podrían traer gastos adicionales al de la deuda actual.

Una vez realizada la compra de cartera, en el caso de que sea una deuda por tarjeta de crédito, es importante que así como saldó la deuda, cancele el plástico que tiene con la entidad para evitar la tentación de continuar endeudándose con el cupo que ya liberó gracias a la unificación de deudas.

Si usted está interesado en vender cartera lo mejor que puede hacer es acercarse o comunicarse con las entidades bancarias, solicitar esta opción y ver cuáles serían las condiciones en su

caso. Es importante tener buen hábito de pago, buen score crediticio, capacidad de pago y endeudamiento para acceder a este mecanismo. Según *Asobancaria*, dependiendo de la actividad laboral se deberán cumplir con requisitos como declaración de renta o RUT, extractos bancarios, registro en Cámara de Comercio y fotocopia

de la cédula, en caso de ser trabajador independiente.

Otro aspecto en el que coinciden los expertos y que no se debe olvidar es que a través de la compra de cartera puede que el flujo de caja se vea mejorado a través de cuotas más bajas, situación que si no se maneja bien podría terminar en más deudas, pues la gente cree que tiene mayor espacio para endeudarse en

## PANORAMA DE LAS TASAS Y ALGUNAS CARTERAS DE LOS BANCOS EN EL PAÍS

### ¿QUÉ ES COMPRA DE CARTERA?

La compra de cartera consiste en trasladar un saldo parcial o total de una entidad financiera a otra que le puede ofrecer una mejor tasa de interés y extenderle el plazo del pago de sus obligaciones.

### TASA DE COMPRA DE CARTERA EN TARJETA DE CRÉDITO

(Las tasas varían según la situación de cada cliente)

(\*) Tasa final con base en calculadora de la SuperFinanciera Tasa E.A.



### Variedad en opciones de tasas

Según un sondeo realizado por *LR*, a través de los canales virtuales y líneas telefónicas de algunos establecimientos de crédito, el *Banco Popular* ofrece la tasa más baja entre las entidades consultadas con 10,56% efectivo anual, mientras que la tasa más alta la tiene *Itaú* con 19,99% efectivo anual. Cabe

destacar que la situación de cada cliente es diferente, por lo cual se recomienda que se acerquen a las entidades y pregunten directamente por su caso. También es importante resaltar que existen diversas opciones de compra de cartera, ya sea para crédito de consumo, hipotecario, entre otros.

### \$7,5 BILLONES

ES LA CARTERA DE CONSUMO QUE ESTÁ EN MORA A JULIO DE 2018.

### \$1,86 BILLONES

ES LA CARTERA HIPOTECARIA QUE ESTÁ EN MORA A JULIO DE 2018.

SÍGANOS EN:

[www.larepublica.co](http://www.larepublica.co)

Con más información sobre el descenso de la tasa de usura.

LR

## BANCO DAVIVIENDA S.A. INFORMA AL PÚBLICO EN GENERAL

Tasas de interés vigentes para tarjeta de crédito, del 1 al 31 de Octubre de 2018

TARJETA DE CRÉDITO	COMPRAS		AVANCES		PAGO DE IMPUESTOS
	NACIONALES	INTERNACIONALES	NACIONALES	INTERNACIONALES	
	PERSONA NATURAL				
Diners Negra	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
Unidos Por la Patria	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
MasterCard Black Visa Signature	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
Otras Tarjetas	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
MORA					
29,38% E.A.					
Agropecuaria y Cafetera Medianos y Grandes productores	DIT* + 6,5% E.A.	N/A	DIT* + 10% E.A.	N/A	N/A
Agropecuaria y Cafetera Medianos y Grandes Campesinos y Fielas	DIT* + 6,5% E.A.	N/A	DIT* + 9% E.A.	N/A	N/A
Agropecuaria y Cafetera Pequeño Productor Campesinos y Fielas	DIT* + 6,5% E.A.	N/A	DIT* + 7% E.A.	N/A	N/A
Agropecuaria y Cafetera Pequeños Productores**	DIT* + 10% E.A.	N/A	DIT* + 18% E.A.	N/A	N/A
Agropecuaria y Cafetera Medianos y Grandes productores VIP***	DIT* + 6% E.A.	N/A	DIT* + 6,8% E.A.	N/A	N/A
MORA					
29,38% E.A.					
* Consulte en <a href="http://www.daviwienia.com">www.daviwienia.com</a> la DTF vigente para la fecha de la utilización.					
** Equivna para atención a los pequeños productores con montos aprobados hasta 10 MM, sujeto a políticas de crédito.					
*** Clientes VIP montos aprobados => 150 MM, sujeto a políticas de crédito.					
PERSONA JURÍDICA					
Empresarial Portafolio Pyme	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
MORA					
29,38% E.A.					
Empresarial Portafolio Corporativo y Empresarial	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
MORA					
29,38% E.A.					
Empresarial Corporativo y Empresarial	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
Empresarial Pyme	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.	29,38% E.A.
MORA					
29,38% E.A.					

\* Consulte en [www.davivienda.com](http://www.davivienda.com) la DIT vigente para la fecha de la utilización.

\*\* Esquema para devolución a los pequeños productores con montos aprobados hasta 16 MM, sujeto a políticas de crédito.

\*\*\* Clientes VIP montos aprobados >= 150 MM, sujeto a políticas de crédito.

BANCOS. CAPACITARÁN A COMERCIANTES

## Banagrario combatirá el gota a gota en las plazas

**BOGOTÁ.** Se conoce como "gota a gota" a los préstamos informales que buscan personas que necesitan un crédito rápido y que tienen dificultades para acceder a los servicios financieros de una entidad bancaria. El problema está en que este sistema no tiene intereses fijos y no se conocen las consecuencias de entrar en mora, por ello, el *Banco Agrario* emprendió una campaña para combatirlo denominada "Ruta hacia la bancarización".

A partir de mañana, 65 plazas de mercado de 22 departamentos del país recibirán a los asesores de la entidad financiera, quienes trabajarán en sensibilizar a los comerciantes sobre los beneficios de acceder al crédito formal.

"Queremos contribuir a la bancarización e inclusión financiera de los colombianos,

por lo cual vemos en estos espacios, donde a diario se comercializan toneladas de alimentos, un gran potencial para que los comerciantes se formalicen y dejen de acudir al gota a gota", puntualizó el presidente del *Banco Agrario*, **Francisco Mejía Sendoya**.

Los asesores del banco instaurarán puntos de atención en las plazas de mercado y recorrerán los puestos de los comerciantes con el fin de promover y explicar el portafolio de productos de ahorro, seguros y crédito de la entidad.

Durante la primera semana de la estrategia el *Banco Agrario* visitará 34 plazas de mercado en 16 departamentos. La apertura del programa será hoy en la *Plaza Minorista* de Medellín.

LAURA LUCÍA BECERRA ELEJALDE  
lbecerra@larepublica.com.co