

Vuelve debate por parafiscales en la reforma tributaria

Crece temor por riesgo de desfinanciación del Sena y el ICBF. Los sectores hotelero e inmobiliario están inconformes con el IVA.

Redacción Economía y Negocios

Dos temores asaltan a los contribuyentes y políticos del país tras conocer la nueva versión del proyecto de ley de reforma tributaria: el desmonte de parafiscales, es decir, las contribuciones de las empresas a través de la nómina, para financiar el Sena y el ICBF, y los cambios propuestos para simplificar las tarifas del IVA.

La nueva repartición de los ocho puntos del llamado impuesto para la equidad, que le aplicarán a las empresas para financiar los parafiscales y la seguridad social de los trabajadores, volvió a encender la alerta social. El Gobierno estima que por ese tributo se recaudarán 4,4 billones de pesos, es decir, al ICBF le corresponden 1,21 billones (2,2 por ciento); al Sena, 0,79 billo-

nes (1,4 por ciento), y 2,42 billones (4,4 por ciento) serán para cubrir la salud de los empleados.

Si la plata no alcanza, habrá que meter la mano a la bolsa del Presupuesto General, lo que inquieta a los defensores del Sena, porque depender del presupuesto general, después de haber tenido una financiación directa y estable, no les genera confianza.

El exdirector del Sena, Dario

Montoya, dijo que con la decisión que se pretende tomar, el Sena queda herido de muerte. "La única institución que amarta que le dejen los recursos parafiscales es el Sena, pues los empresarios aportan para que les devuelvan mano de obra formada".

La medida, según el Gobierno, motivará a los empresarios a crear un millón de empleos en los próximos dos años, cifra que fue avalada por la Asociación Nacional de Industriales (Andi), que estima entre 850.000 y un millón de empleos en el primer año de aplicación de la reforma (2014).

Pero para los académicos las cuentas son otras. Un estudio de la Universidad Externado, del 2010, señala que, el efecto de desmontar los parafiscales, acompañado de una reducción al impuesto de renta, más una compensación al recaudo, con otro impuesto, solo generaría 178.000 empleos adicionales el primer año.

Juan Manuel Camargo, vicepresidente jurídico de Almaviva, destaca que "la reforma sí puede tener éxito en materia de empleo. El camino escogido no es el más sencillo. Se propone bajar la tarifa del impuesto a la renta y crear un nuevo impuesto (Creo), pero los dos tienen base gravable distinta, lo que aumen-

Lo que quiere el Gobierno con la reforma

Fuente: Proyecto de reforma tributaria

Reducir los costos salariales

De 29,5% a 16%

Generar empleo 1.000.000 al 2014

Reducir desigualdad De 57,3 a 55,4

Aumento del sector formal Entre 10-15%

Legalizar bienes y patrimonios ocultos en el exterior 50 mil millones de dólares

Efectos en el recaudo nuevos impuestos

- Ingresos por impuesto de renta a personas 4,6 billones
- Ingreso por impuesto a la equidad 4,4 billones
- Ingreso por impuesto al consumo 1,1 billones

Egresos

- Rebaja de importación 8 billones
- Tarifas de Iva que bajan 1,5 billones
- Disminución de impuesto a gasolina 0,2 billones



tará la complejidad en el cálculo tributario, puede dar lugar a un mayor pago efectivo de impuestos y es posible que estimule la evasión".

Todos quieren IVA del 5%

Alrededor del IVA hay un sabor agríndice entre los diversos sectores de la economía. La tarifa más apetecida, de las tres que estableció el Gobierno (0, 5 y 16 por ciento), es la intermedia, que solo se creó para incentivar al sector agropecuario.

Los hoteleros piden el cinco por ciento, porque la reforma prevé para ellos un cobro del 16 por ciento. De no producirse dicha reducción, el gremio hotelero explica que a corto plazo habría un alza en las tarifas de hospedaje y favorecería la ilegalidad.

Otro sector en alerta es el que se dedica al alquiler de inmuebles comerciales, porque allí les cambian el panorama. De un

IVA del 10 por ciento, pasarán al 16, lo que, para Nadia Morales, presidenta de Fedelonjas -gremio de propiedad raíz- "podría conducir que los arrendatarios y propietarios busquen la ilegalidad en sus vínculos contractuales, asumiendo más riesgos en sus negocios inmobiliarios y perjudicando de esta manera a los administradores de finca raíz en el país".

Entre tanto, al sector maquinaria agrícola (importadores y fabricantes nacionales) les preocupa que al estar sin doliente en el Congreso, sean susceptibles de que les amplíen el universo para la imposición del IVA. "Señores, hay que leer la letra menuda de la reforma que presentó el Gobierno, porque quieren ponerle 16 por ciento de IVA a los tractores agrícolas", alertó Rafael Carvajal, gerente de Tractorgerma, importador de la marca de tractores Deutz.

Mineras tranquilas

Mientras los sectores de alimentos, finca raíz, hotelero y de maquinaria agrícola se han mostrado preocupados por una eventual alza del IVA en sus negocios particulares, las empresas del sector minero, en cambio, sienten que el efecto de la reforma es neutro, pues no implicará un mayor pago de impuestos de renta para estas compañías. El presidente de la Asociación Colombiana del Petróleo (ACP), Alejandro Martínez, expresó que esto se traduce en una estabilidad en las reglas de juego para la industria.

Argos, entre los grandes

Tras las adquisiciones que la compañía antioqueña Argos ha realizado desde el 2005, que suman 1.525 millones de dólares, hoy es el segundo productor más grande de cemento del sureste de EE. UU. y el cuarto mayor de concreto de ese país.



Oxígeno para la inversión colombiana en el exterior

Redacción de Economía y Negocios

La inversión colombiana en el exterior viene de capa caída, pues a octubre 21 apenas sumaba unos 226 millones de dólares, según indican las cifras provisionales de la Balanza Cambiaria, reveladas el viernes por el Banco de la República. La caída es importante toda vez que un año atrás sumó 1.005 millones de dólares, también según las cifras provisionales. No obstante, hay algunas señales esperanzadoras.

La disminución de la inversión colombiana se debe, en parte, a que en el primer semestre del año reingresaron al país utilidades por 706 millones de dólares y eso generó una resta. Incluso salieron recursos por US\$ 789 millones. Por ello, es probable que a final de año no supere los 7.851 millones de dólares del 2011, cifra récord.

Pese a lo anterior, están por venir varias operaciones importantes que pueden im-

pulsar nuevamente la inversión colombiana en el exterior, pues hay una alta actividad por parte de firmas del sector minero-energético (como Ecopetrol), empresas de alimentos, cadenas hoteleras y grupos financieros.

Es así como faltan transacciones del Grupo Nutresa en Panamá, donde compró una productora de helados por 110 millones de dólares, de GHL Hoteles en Perú, ISA en Chile, el Grupo Gilinski y Davivienda.

Esta última entidad financiera debe finiquitar la compra de los activos del HSBC en Centroamérica, por US\$ 801 millones; mientras que el Grupo Gilinski lo hará con los negocios de esa financiera en algunos países de Suramérica, por US\$ 400 millones. Paralelamente, empresas del sector eléctrico se están interesando en concesiones de transmisión eléctrica en Centroamérica, Perú y Chile. Se trata de la holding Celsia y su filial Epsa, que constituyeron sociedades en Panamá para participar en la licitación de potencia y energía en firme asociado a la interconexión Colombia-Panamá.

226 MILLONES DE DÓLARES

Hasta el 21 de octubre pasado la inversión en el exterior sumó 226 millones de dólares, en el mismo periodo hace un año sumaban 1.005 millones de dólares.



tación de potencia y energía en firme asociado a la interconexión Colombia-Panamá.

El presidente de Cementos Argos, Jorge Mario Velásquez, dijo que aunque no tienen adquisiciones pendientes en EE. UU. es un mercado clave para fortalecer la integración vertical de las operaciones de producción de cemento y concreto de la compañía.

Este año, Argos ha hecho inversiones en el exterior por alrededor de 10 millones de dólares.

El TLC podría darle un nuevo aire a la inversión colombiana en EE. UU. porque históricamente ese país es el primer destino, pues las cifras del Banrepública indican que en los últimos 17 años representó 20,1 por ciento, es decir, 6.263 millones de dólares.

Mauricio Hernández, de BVA Research, asevera que actualmente EE. UU. es un país atractivo para la inversión colombiana, en la medida que tiene precios inmobiliarios bajos, en recuperación, y mano de obra calificada.

Es muy probable que no se llegue a los 7.851 millones de dólares del 2011.

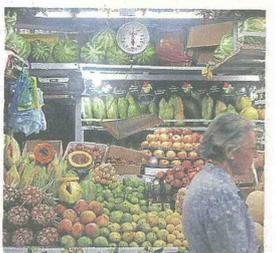
IPC presionaría reducción en la tasa de interés

El Índice de Precios al Consumidor (IPC) en el país registró una variación de 0,16 por ciento en octubre (inferior al 0,19 de un año atrás), un dato en línea con lo esperado por el mercado e impulsado por los aumentos en los precios de los alimentos, el transporte y la salud, reportó el sábado el Departamento Nacional de Estadísticas (Dane).

"Aunque se trata de una reducción leve frente al año anterior, la inflación sigue bajando (el acumulado del 2012 es 2,48 por ciento), lo que confirma la desaceleración de la economía", aseguró Mauricio Reina, investigador asociado de Fedesarrollo.

"Los alimentos fueron el grupo que más creció en el mes, lo que significa que la inflación sin alimentos cayó aun más", dijo. Teniendo en cuenta esos dos hechos, así como el ligero aumento del desempleo de 0,2 puntos frente a octubre del 2011, alcanzando el 9,9 por ciento, el analista Mauricio Reina indicó que es razonable esperar al menos una reducción de la tasa de interés por parte de la Junta del Banco de la República antes de que termine el año.

En el corrido del año se ha registrado una inflación acumulada del 2,48 %, tasa inferior en 0,67 puntos porcentuales a la registrada en el mismo periodo del 2011, cuando era del 3,15 %.



Alimentos que más subieron: tomate (43,78%), zanahoria (14,06%), mora (9,49%) y papa (4,14%).